

# Как выстроить систему и привести к успеху салонный бизнес

*Структура салонного бизнеса, основанная на твердом результате*

Предприниматели на разных этапах своего пути сталкиваются с вопросами, которые можно решать годами. А можно быстро и уверенно построить систему, которая выведет салон в прибыль.

Как создать успешный салон? Какой потенциал у моего бизнеса? Как создать систему управления и мотивации сотрудников, которая будет приносить доход?

## **У каждого собственника бизнеса возникают эти вопросы**

И эти вопросы могут появиться не только в начале пути, но и в середине. Когда возникают непредвиденные обстоятельства, которые часто зависят от внешних событий, а не от предпринимателя.

- Как собрать профессиональную команду?
- Нужно ли обучать сотрудников, и чему?
- Какая должна быть заработная плата у мастеров?
- Где покупать расходные материалы по выгодным ценам, и сколько можно на них тратить?
- Какие каналы рекламы работают эффективно?
- Нужна ли система лояльности в салоне?
- Что такое сервис и как внедрить его в коллективе?
- Как и чем мотивировать мастеров?
- Что продавать в салоне, и кто должен это делать?
- Какие регламентирующие документы нужно внедрять?

И это лишь небольшой список вопросов, который можно пополнять бесконечно.

**Вопросы будут возникать всегда. Самое главное - выстроить систему, которая будет работать в любой ситуации, которая поможет принимать решения и создавать новые действия в новых условиях.**

Когда в бизнес-среде начался период “турбулентности” штормить стало всю сферу услуг. Бьюти-среда не осталась в стороне. Многие салоны закрылись. И если вы думаете, что наступит тот самый период, когда не будет происходить никаких изменений, это не так.

Во-первых, мир уже никогда не будет прежним. И предпринимателям, чтобы не просто выжить, а иметь свой успешный бизнес, важно уметь в этих условиях жить постоянно.

Во-вторых, изменения и “встряски” могут происходить и внутри. Например, когда салон покидает самый востребованный мастер. Когда кто-то решил “увести” клиентов. Таких ситуаций может быть огромное количество.

**Но если у вас есть стратегия и регламенты, вы четко понимаете миссию и цели, внедряете все инструменты, которые необходимы для создания структуры работы, все проблемы можно успешно решить.**

Если вы не готовы быть гибким, развиваться, инвестировать, делегировать и не верите в своих мастеров, у вас не получится построить успешный бизнес в бьюти-сфере.

***Какой салон будет приносить прибыль?***

Тот, в который приятно приходить и сотрудникам, и клиентам. Тот, в котором **качество** и **сервис** - не просто слова, а важнейшие критерии работы. Тот, в

котором каждый сотрудник чувствует свою **ответственность, причастность**, где все имеют схожие **ценности** и понимают, куда движется проект целиком.


### **Зачем приходить в наставничество по бьюти-бизнесу?**

- Вы получите **работающую систему**
- У вас будет полный набор **регламентов и инструкций**, которые можно внедрять уже во время наставничества
- Вы сможете **сократить расходы, увеличить доход**
- Выстроите собственную **уникальную структуру управления**
- У вас будет возможность **учиться на чужом опыте**, не испытывая стресс и не теряя реальные деньги

### **Что поменяется для вас, как для предпринимателя?**

- Увеличите доход
- Научитесь делегировать и планировать
- Выстроите коммуникацию с сотрудниками и клиентами
- Узнаете об особенностях продвижения в бьюти-сфере
- У вас появится свободное время для личных дел и других проектов

 Записаться на консультацию можно по телефону

 +7 926 342 67 76

 Inst [@irina.mayfat](https://www.instagram.com/irina.mayfat)